

## **FORMATION SUR LA NÉGOCIATION**

**COMPLEXE.** L'UIMM et Défi 2 Conseil proposent une formation sur la négociation complexe, les 13 et 14 septembre à Dijon. Toute personne amenée à négocier dans son activité professionnelle peut suivre cette formation. Les négociations que doivent mener les entreprises sont devenues de plus en plus complexes et les négociateurs doivent gérer de nombreux facteurs tout en restant concentrés sur leur objectif. Les buts de la formation sont de former des négociateurs efficaces *via* une approche pratique issue de l'expérience « terrain » des intervenants, proposer des outils immédiatement assimilables et utilisables par les participants dans leurs négociations quotidiennes, procurer un référentiel unique permettant de préparer, conduire, clôturer et débriefer tout type de négociations.

◆ *Jeudi 13 et vendredi 14 septembre à la Maison des Entreprises de Dijon, allée André Bourland. Renseignements : 03 80 77 85 11*